



PERSÖNLICHKEITSENTWICKLUNG, DIE SIE WIRKLICH EINMAL VORANBRINGEN WIRD:

Für Firmen, Mitarbeiter und Privatpersonen gleichermaßen geeignet: Ein Biostrukturanalyse-Seminar im Top-Ambiente

Biostrukturanalyse – erleben Sie ein Treffen mit Ihrem eigenen ICH

Jeder wirkt auf andere Menschen – so oder so. Und SIE wirken ganz besonders – fragt sich nur wie? Und wie Sie diese außerordentliche Wirkung einsetzen – zu Ihrem Vorteil, zum Nutzen anderer? Egal, ob beruflich oder privat. Im Bereich der Führung von Unternehmen oder Mitarbeitern, im Arbeitsalltag, im privaten Umfeld, in der ehrenamtlichen Tätigkeit, in der Freizeit, der Partnerschaft oder ebenso zur kritischen Selbsteinschätzung. Denn Sie, Ihr Wesen, Ihr Charakter, Ihre Wirkung, Ihre Ausstrahlung, Ihre Seele und damit Ihre Persönlichkeit unterscheidet sich zu 100 Prozent von anderen. Damit sind Sie absolut einzigartig. Ein echtes Unikat!

Doch der Umgang mit dieser individuellen Einzigartigkeit will gelernt sein. Denn die daraus resultierende Wirkungs- und Wesensfähigkeit offeriert breite Anwendungsmöglichkeiten sowie -chancen. Genau hier setzt die Kernkompetenz des Unternehmens 3FACH ANDERS an. Durch dieses spezielle Coaching

System wird der Umgang mit sich selbst erlernt und wird zugleich der eigenen Persönlichkeit ein Spiegel vorgehalten. Lernen Sie sich selbst kennen. Erleben Sie ein Treffen mit Ihrem inneren ICH!

Drei unterschiedliche, modulare Bausteine machen bei 3FACH ANDERS den Unterschied aus. Wobei jedes Element für sich steht. Somit ist eine modulare Nutzung empfehlenswert aber keine Voraussetzung. In der letzten Ausgabe von „Hamburg im Blick“ hatten wir Ihnen ja schon das Pferdegestützte Coaching vorgestellt. Das wäre der erste Baustein. Das Thema Gesundheit ist ebenso ein weiteres Element wie die Biostrukturanalyse, um die sich diesmal in dieser Ausgabe alles dreht. Aber: Es geht bei allen drei Bausteinen nicht darum, vorgegebene

Verhaltenswege zu kopieren und diese als alleinigen Königsweg nachzuahmen. Viel mehr soll aus der erlebten Selbsterkenntnis eine selbst initiierte Persönlichkeitsentwicklung folgen.

Denn hier dreht sich alles nur um SIE. Erleben Sie, wie Sie ticken. genießen Sie sich einmal selber wahrzunehmen und zu erleben. 3FACH ANDERS sagt Ihnen nicht, wie Sie sein sollen, sondern wie Sie sind und wie Sie mit dieser Erkenntnis bestmöglich umgehen. Denn: Sie sind einzigartig wunderbar, so wie Sie sind.

Persönlichkeitsentwicklung, die wirklich weiter hilft

Immer mehr: mehr Leistung, mehr Erfolg, mehr Umsatz, mehr Arbeit, mehr Anforderungen. Und dies in immer weniger Zeit, immer schnell-

er, immer direkter, immer kompromissloser. Nach 17 Jahren als Top-Führungskraft in einem der größten Vertriebe Europas kennt Jörg Weitz die Herausforderungen und Ansprüche von allen Seiten.

Daher schlägt bei ihm handfeste Praxis graue Theorie. Er weiß, was er sagt, weil er weiß, wie es ist. Sein Erfahrungs-, Erlebnis und Ausbildungsschatz ist so vielfältig und reichhaltig, dass er den Fokus auf die Weitergabe dessen legte. Als Lizenzierter STRUCTOGRAM®-Trainer – ausgebildet durch das Deutsche STRUCTOGRAM®-Zentrum, Gesellschaft für Persönlichkeits- und Unternehmensentwicklung – hat der überzeugte Rheinländer zusammen mit seinem Team das Ziel und den Anspruch im Wege des Coachings einen einhundertprozentigen Informationsgehalt in Form von Kompetenz gewährleisten zu können. Und dies mit Spaß, Freude und Leistungswillen. Seine Motivation: Menschen durch individuelle Coachings und Beratungen persönlich weiterentwickeln zu können!



Lizenzierter STRUCTOGRAM®-Trainer Jörg Weitz



Welche Hirnbereiche dominieren und prägen Sie? Finden Sie es doch einfach in einem Seminar heraus

Entsprechende Unterlagen und Arbeitsmaterialien werden gestellt und sind wichtiger Teil des Biostruktur-Seminars

Was im Seminar gelernt wird ...

... wird in Arbeitsgruppen weiter erarbeitet ...

... und ebenso analysiert, besprochen und diskutiert

3FACH ANDERS
Coaching Systems
Jörg Weitz

Tel: +49 (0) 2486 - 800 169
+49 (0) 163 - 783 5619
Mail: kontakt@3fachanders.de
Homepage: www.3fachanders.de

Biostrukturanalyse - was verbirgt sich dahinter?

Die Einflussfaktoren des „dreieinigen“ Gehirns führen zu einer individuellen Persönlichkeitsstruktur. Dies ist zugleich der Grund für die Einzigartigkeit eines jeden Individuums. Nichts daran ist mit „richtig“ oder „falsch“ bewertbar. Jeder ist, wie er ist – und wie er geprägt wurde. Doch entscheidend ist, sich selbst zu kennen, sich und sein Wesen einzuschätzen und damit umgehen bzw. ziel-

führend agieren zu können. Auch in Hinblick auf den Umgang und die Einschätzung anderer Menschen. Die Ausprägung der dafür verantwortlichen drei Hirnbereiche zu erkennen, zu definieren und zu analysieren ist der Grundsatz der Biostrukturanalyse.

Hierbei hilft das STRUCTOGRAM®Trainings-System – als genetischer Code der Persönlichkeit. Aufbauend auf Erkenntnissen der Hirnforschung entwickelte der Anthropologe Rolf W. Schirm in

den achtziger Jahren einen Fragenkatalog zur Selbstanalyse, der unter Anleitung eines lizenzierten Trainers im Rahmen eines Trainings von den Teilnehmern erarbeitet wird.

Das Ergebnis dieser Analyse ist das Structogram, eine bildhafte und wertfreie Darstellung der Grundstruktur (Biostruktur) der eigenen Persönlichkeit. Die drei Hirnbereiche werden dabei entsprechend durch die Farben GRÜN (Stammhirn), ROT

(Zwischenhirn) und BLAU (Großhirn) symbolisiert.

Die Einflussstärke der drei Hirnbereiche und damit ihr Einflussverhältnis zueinander sind bei jedem Menschen unterschiedlich. Dieses Verhältnis der Einflussstärken kennzeichnet die persönliche, individuelle Biostruktur.

Das STRUCTOGRAM®Trainings-System umfasst folgende individuelle und unabhängige Seminarbausteine:

Trainings-System 1: Selbstkenntnis

Fakt ist: Wer mehr über sich weiß, setzt seine Stärken gezielter ein. Erfolgreiche Menschen haben einen ganz persönlichen Stil. Sie wenden Methoden und Techniken an, die genau zu ihnen passen. Nicht antrainierte „Erfolgsrezepte“, sondern die authentische Persönlichkeit mit allen Ecken und Kanten ist der maßgebliche und individuelle Erfolgsfaktor.

Trainings-System 2: Menschenkenntnis

Wer andere Menschen besser versteht, kann sie leichter für seine Ideen gewinnen. Denn wer in der Lage ist, in seinen Mitmenschen wie in einem Buch zu lesen, erkennt mehr Signale und weiß diese richtig einzuschätzen. Menschenkenntnisse sind daher eine Art Landkarte, um die Eigenarten anderer Menschen schnell und verlässlich zu strukturieren.

Trainings-System 3: Schlüssel zum Kunden

Auf die persönlichen Bedürfnisse anderer Menschen eingehen zu können, ist oftmals der Schlüssel zum Erfolg. Denn der erfolgreiche Verkäufer wird das gleiche Produkt, die gleiche Dienstleistung an unterschiedliche Kunden auf „unterschiedliche“ Weise verkaufen: durch sein Verhalten (Beziehungs- und Handlungsebene) sowie durch seine Argumentation (Sachebene).

Trainings-System 4: Schlüssel zum Mitarbeiter

Erfolgreiches Führen setzt voraus, zu wissen, wie der zu Führende tickt. Moderne Mitarbeiterführung basiert auf den beiden Komponenten „Vertrauen und Einfühlungsvermögen“. Individuelle Handlungsmotive und mögliche Veränderungswiderstände unterschiedlicher Mitarbeiter müssen dabei erkannt werden, ebenso sein Verhalten und seine Argumentationsart.